

BERETNING 2023

Indledning

I beretningen for året 2023 beskriver bestyrelsen, hvordan året er gået for vores forening og butik.

Arbejdet i bestyrelse og butik er i høj grad præget af foreningens økonomi – helt specifikt vores likviditet og gæld. En stor del af beretningen, vil dreje som dette.

Beretningen indeholder også et afsnit om de eksterne forhold, som har betydning for vores arbejde i såvel foreningen som butikken.

Vores butik er en dagligvarebutik med udgangspunkt i de lokale medlemmer og ejere. Derfor er bestyrelsens hovedfokus helt naturligt på det lokale.

For bestyrelsen er det meget vigtigt, at I som ejere og medlemmer hjælper med til at gøre vores forening endnu bedre. I kan finde kontakt oplysninger for bestyrelsen i butikken. I er meget velkomne til at henvende jer, hvis I har spørgsmål eller kritik.

Lokalt

Årets resultat sluttede som følger:

Omsætningen blev i alt (ekskl. Moms)	24718	t.kr
Det svarer til en fremgang på i alt	1159	t.kr
I procent er det	4,9	%
Årets resultat efter skat blev	-425	t.kr

Det lykkedes os igen i 2023 at øge vores omsætning i butikken. Vi fortsatte dermed den gode udvikling i omsætningen i de senere år. Generelt mener vi, at den daglige drift af butikken er velfungerende.

Regnskabsmæssigt får vi et underskud på 425 ts kr.

Når vi år for år formår at øge vores omsætning trods et presset dagligvaremarked, så skyldes det i høj grad, at vi har nogle gode, loyale medlemmer og kunder, som lægger en stor del af deres handel i vores butik. Jo flere medlemmer og kunder, der har os som hovedindkøbssted af dagligvarer, desto bedre muligheder har vi for at vedligeholde en sund økonomi i vores butik.

Ligesom de foregående år er der ingen tvivl om, at vores mange Ja Tak! tilbud er en vigtig årsag til vores øgede omsætning.

Uddeler og personale yder en stor indsats for at få tingene til at fungere – uden dem var det næppe muligt sikre den gode drift vi har.

Når vi kigger på vores regnskabsmæssige resultat, så er der både positive og negative ting at sige.

Det er positivt, at vores driftsregnskab udviser lav kassations %. Vi kan også se, at effektiviteten i butikken øges år for år. Endelig har vi pga. den relativt nye butik forholdsvist lave vedligeholdelsesomkostninger.

Vi har især sidst på året kunnet se en forbedring af vores avance. Det skyldes bl.a. etableringen af en egentlig Bakeoff i butikken efter lukningen af byens bager.

Det er naturligvis et tab for byen, når bageren forsvinder. Men ligesom resten af detailhandlen er det også for bagere vanskeligt at skabe økonomi i forretningen, når alle omkostninger stiger kraftigt og kunderne bliver presset af den økonomiske udvikling.

Vi har i butikken forsøgt på bedste vis at løfte opgaven med at skulle sælge en del flere bagervarer. Sidst på året 2023 investerede vi derfor i en betjent Bakeoff. Samtidigt flyttede vi lidt rundt på indretningen ved indgangen og på den anden side af kasserne. Det blev rigtigt godt modtaget af jer medlemmer. Flere har rost os for ændringerne. Det er vi rigtig glade for.

Når vi trods det får et negativt regnskabsmæssigt resultat, så er der flere årsager. Generelt er der højere indkøbspriser på de varer vi skal sælge. Der er generelt stort pres på avancen, hvilket jo giver sig direkte udtryk på bundlinjen.

Vi må også konstatere, at indkøbsvanerne ændres. Når kunderne presses af den økonomiske udvikling, bliver der et øget fokus på lav pris og dermed bliver vores muligheder for at tjene penge naturligvis dårligere.

Endelig har vi igennem de senere år set en kraftig stigning i det administrationsbidrag vi betaler til COOP. Det er et bidrag, som skal dække de fælles udgifter og er på den måde fair nok, når de stiger. Men det sætter vores muligheder for at skabe en sund forretning med overskud under pres. Det samlede bidrag udgør 12-15 % af vores omsætning og påvirker naturligvis vores bundlinje kraftigt. Vi vender tilbage til det senere i beretningen.

Som der er redegjort for i de seneste års beretninger, så betød byggeriet af den nye butik i 2018, at vi nu står med en stor gæld, som skal betales. De stærkt stigende renteudgifter i 2023, udfordrer vores evne til at tilbagebetale gælden i endnu højere grad end tidligere. Mere om det under punktet med regnskabs gennemgang senere på generalforsamlingen. Den store gæld påvirker i høj grad det daglige arbejde for ledelsen. Der skal konstant fokuseres på at holde udgifterne nede og optimere driften.

En væsentlig forudsætning for at betale gælden er, at vi formår at skabe likviditet til at betale den. Vi er kommet rigtigt langt med tilbagebetalingen af medlemslånene. På nuværende tidspunkt mangler vi at tilbagebetale 205 ts kr af de ca. 1.6 millioner, vi lånte af jer medlemmer.

Vi indgik i slutningen af 2023 igen en aftale med vores to største långivere om afdragsfrihed for 2024.

Vi har i lyset af de stærkt stigende renteudgifter i begyndelsen af 2024 haft et møde med den største långiver – Brugsforeningernes Låneforening. De foreslog, at vi i stedet for at betale renter og have afdragsfrihed konverterede renterne til afdrag og fik "rentefrihed".

Det var en aftale det var rigtigt svært at sige nej til. Det har den store fordel, at vi nu rent faktisk afdrager et ikke ubetydeligt beløb på den store gæld. For Låneforeningen gør det ikke den store forskel, men når vi på et senere tidspunkt igen skal betale renter, vil vores gæld være reduceret og dermed vil rentebyrden være lettet noget.s

Eksterne forhold

Generelt

Flere eksterne forhold presser økonomien i en dagligvarebutik som vores. Vi har allerede været inde på det tidligere i beretning.

Formand: +45 25 119 994

Sønder Felding Brugsforening
Bredgade 25

Butik: +45 97 198 010

formand@sdrfelding-brugsforening.dk

DK-7280 Sønder Felding

Her skal kun nævnes, at den økonomiske krise har haft som resultat, at der ses en kraftig stigning i butikstyperier og bedrageri i forbindelse med spil. Det rammer alle butikker også her i Sønder Felding. Udover det økonomiske tab, som afspejler sig direkte i bundlinjen, påvirker det naturligvis også personalet, når det sker.

COOP

COOP har i nogle år fået en stadigt dårligere økonomi med store omkostninger og alt for stor underskud. Det påvirker i høj grad den lokale butiksdrift. Dels beslægtede de mange ændringer, der har været gennemført for at forbedre økonomien i COOP, ressourcer i butikkerne, som kunne have været anvendt på at sælge flere varer, dels påfører det os ekstra omkostninger.

Den udfordrede økonomi hænger bl.a. sammen med omkostninger til en meget dyr udskiftning i helt nødvendige IT-systemer, hyppige ændringer af organisationen og øgede udgifter til "det fælles" (transport af varer, regnskab etc.). Alene implementeringen af 365 kæden har ifølge bedste skøn kostet COOP op mod 1.8 milliarder

Som I måske har læst i dagspressen, så har det nu ført til, at COOP har været tvunget til at finde en partner, som kunne tilføre COOP A/S nødvendige midler, og samtidigt kunne bidrage med ledelseskraft og evne til at tjene penge.

For ikke ret længe siden er det så blevet offentliggjort, at OK amba køber halvdelen af COOP A/S og samtidigt får bestemmende indflydelse i COOP. Det har allerede haft den konsekvens, at de potentielt dyre ændringer i kædestruktur stoppes.

OK amba har allerede meldt ud, at vil være kraftigt fokus på lavere fælles udgifter og effektiviseringer på alle niveauer af COOP A/S.

Samtidigt med OK amba's køb af halvdelen af COOP, skyder COOP amba (foreningsdelen) også et større beløb in i COOP A/S. COOP amba skaffer pengene til dette ved salg af bl.a. COOP Bank og andre virksomheder, som ejes af COOP amba. Det betyder, at der vil ske en kraftig slankning af COOP amba fremover.

Medlemmer

Der er en lang tradition for, at selvstændige brugsforeninger i løbet af årene afholder arrangementer for medlemmerne. Det vil vi naturligvis meget gerne fortsætte med at gøre, men.....

Den økonomiske situation gør, at vi må kigge på både ressourceforbrug til og økonomi i disse arrangementer. Der er ikke økonomi til at afholde store, dyre arrangementer som belaster et allerede presset personale mere end højst nødvendigt. Vi vil fremover kun afholde arrangementer, som vi skønner kan afholdes uden at belaste personale og økonomi.

Butikken bruger ihærdigt Facebook og har en SMS-service, som man kan tilmelde sig. Der er gode tilbud herunder Ja Tak! tilbud. Kombineret med COOP app og de tilbud og information, som er nemt tilgængelige der, føler vi, at vi har rigtig god kontakt til jer medlemmer.

Afslutning

Først en stor tak til jer medlemmer for jeres støtte til butik og forening igennem året. I er grundlaget for, at vi kan drive butikken. Og i 2023 har I hjulpet os med at nå de resultater, der skal gøre det muligt for os at betale for vores flotte nye butik. Jeres loyalitet er nødvendig for at fortsætte den gode udvikling, vi nu er inde i.

En lille gruppe af jer har påtaget sig at hjælpe med til at holde bedene ved parkeringspladsen. Skulle flere af jer være interesseret i at hjælpe til, kan I henvende jer til bestyrelsesmedlem Esther Hansen, som er tovholder. En rigtig stor tak for hjælpen med den opgave. Når I hjælper med den slags praktiske opgaver, støtter i bestyrelse og butik i jagten på at holde omkostningerne nede.

Både uddeler og bestyrelse hører gerne fra jer, hvis I har spørgsmål eller kommentarer til vores arbejde med foreningen eller butikken. Såfremt I foretrækker at gøre det skriftligt, så har vi opstillet en postkasse ved kaffeautomaten, hvor I kan lægge et stykke papir med spørgsmål, kommentarer, forslag m.v. Kasse bliver tømt en gang om måneden lige før vores bestyrelsesmøde (sidste onsdag i måneden) og eventuelt indhold bliver gennemgået på bestyrelsesmødet.

Til sidst en stor tak til vores uddeler, Mads, for det engagerede og professionelle arbejde han har udført i løbet af året. Mads er altid villig til at byde ind med løsninger på udfordringerne – både i drift og foreningens økonomi. Mads lægger en stor energi i arbejdet og bruger en stor del af sit vågne liv på at gøre det bedst muligt for butik, forening og jer medlemmer. Bestyrelsen har et rigtigt godt samarbejde med Mads og vi er overbevist om, at Mads er den helt rigtige til at lede butikken fremad.

Økonomien lægger et stort pres på personalet i det daglige. Der skal arbejdes hårdt og effektivt. Vi vil gerne rose dem for deres store engagement og den udviste korpsånd. De er alle villige til at yde lige den smule mere, som skal til for at når de gode resultater. Det er tydeligt, at de alle tænker på, hvordan de kan gøre det bedst muligt for butikken. Stor tak til jer alle sammen for jeres indsats.

Som medlemmer er det også helt på sin plads, hvis vi giver udtryk for vores påskyndelse af deres indsats. Personalet fortjener ros, når vi synes, at de gør det godt.

Vores vision:

"Vi vil være lokalområdets bedste sted at handle og arbejde. Vi mødes i Brugsen – din butik!"

På bestyrelsens vegne



Lars Christian Svane
Formand
Sønder Felding Brugsforening